

『欲しい・やらせてください』!!と言われる 売り込まなくても売れる人気商品の作り方ワークシート

【Step1】まずは、自分を知ろう!!

- ワーク1→あなたが好きな事、得意なことは何?または、人から良く頼まれることは何?
- ワーク2→他人の行動や在り方様々なところで、ついつい口出しそうになることは何? (もっとこうしたら良いのに~とってしまうポイント等)
- ワーク3→時間を忘れて集中出来ることはある?それは、どんな事?具体的に何?
- ワーク4→得意でも、好きでも無いけど、長くやり続けていることはある?それは、何?
- ワーク5→あなたは、今までどんな悩みを解決してきましたか? 自身の長年の悩みを解決したことはある?それはどんな事?
- ワーク6→心とお金だったら、どちらを先に整えたい?

【Step2】次は、相手を知ろう!

- ワーク1→あなたは、どんな人の悩みを解決したい?
- ワーク2→その人は、どんな深い悩みを抱えている?
- ワーク3→その人は、その悩みがある事で、どんな事に困っている?
- ワーク4→その人は、どんな風になれば良いなと思っている?
- ワーク5→その人は、その悩みが解決したら、どんないい事がある? どんな風に変化する?

【Step3】次は、商品の材料を集めよう!

- ワーク1→あなたは、その人にどんな事をしてあげられる? 何をしたら、その人は喜んでくれると思う?変わると思う?
- ワーク2→あなたは、その人のどんなところ・事をサポートしてあげられる?
- ワーク3→あなたは、その人にとって、どんな専門家だと思う??

【Step4】一番大切な素を入れるよ♡

- この素が抜けてしまうと、売り込み臭プンプンな商品になってしまうよ!
- 『相手が求めている事を理解して、その人自身が手に入れられるようにし、役に立つ!!』 そんな商品を作ること。相手の今(深い悩み)と理想の未来をしっかりと理解する ワーク1→そして、その間にあるギャップを埋める為に、どうしたらいい?? 【あなたの商品に なるところ!】

【Step5】売れる商品を作っていこう♡

- 次は、具体的な流れに進んでいくよ~!!
- 売り込まなくても、売れる商品を作るテンプレートに沿って どんどん作っていこう!!

カリキュラム、値段、期間、サポートなど そして、集客→成約まで