

✓WEBマーケティングで月に1万円稼ぐためには？

副業、売り上げアップ・マネタイズに必要なのは？



■自分の得意なことをお金にすることを考えると一体？

自分は一体どの能力があれば稼げるのか？

選ぶとしたら副業でやる？

それとも本業にする？

---

WEBで稼ぐにはどんな仕事 (副業) がある？

- ・コンサル
- ・コーチング
  
- ・ブログ
- ・アフィリエイト
- ・広告運用→集客→マネタイズ
- ・情報商材(有料noteやbrain)
- ・メルカリ
- ・YouTube
- ・ココナラ

他にもたくさんありますが、これらで副業は可能です。

この中で、副業であれば私が経験したブログでアドセンス広告収入、アフィリエイトがオススメ。情報商材販売なども(有料note、brain)オススメです。

-----

✓ 1~5万円の副収入ならうまくいけば1年あれば仕組み構築できる

WEBマーケで本業でやっていくなら、コンサルやコーチング、情報商材(コンテンツ販売)なども視野に入れるておくと良いです。

私もコンサル商品は持っています。

■ワードプレスでSEO集客→アフィリエイトや情報商材CVR(成約)を狙うなど

まずは集客が大切。集客する方法は？

全部逆算して考えていきます。

なにを売るか？月にいくら売るか？そのためにどんな商品を作り、どういう集客方法が適しているか？目標にした月収や年収から逆算してなにをすべきか？を考えていきます。

必要なSNSは？ツールは？経費は？広告運用からの集客もありますが、広告運用はいきなりは初心者にはハードルが高いので、無料で使えるSNSから使っていく事をオススメします。

私も最初はツイッターしか使っていませんでした。

そして徐々に使うSNSを増やしていった感じです。

いろいろ手を出し過ぎても、結果的に薄いブログ運営、SNS運用になってしまい集客に失敗してしまいます。

薄い内容を連発してしまうと、フォロワーさんも離れていってしまいます。

-----

例えば朝倉和哉の場合であればどういう集客をしている...？

- ・ブログ4サイト運営
- ・SNS(ツイッターとスタエフ。たまにインスタとクラハ)
- ・ライン公式  
(無料のクローズドコミュニティー)
- ・情報商材(有料note、brain)
- ・アフィリエイト
- ・コンサルティング
- ・ブログとSEOセミナーを定期開催

■ビジネスをするためには順番があります。

1. 自社のコンセプト設定
2. 商品設計
3. SNS・ブログ集客と宣伝
4. オファー・販売

これが基本的な“型”です。

5を敢えて設けるなら、

5. アフターフォロー

あなたの場合は何をやりますか？

■まずはコンセプトを設けることから始める

✓自分が何者で、何が得意でどんな能力や特技があって、それによって誰にどのようなベネフィットをどれくらい与えることができるのか??

その人に与えられる未来はなに?なにが期待できる?悩みを解決できるのか?

これを30秒以内に言えるようにしておく。

※ベネフィットとは

→「顧客が商品から得られる恩恵(プラスの効果)」を指します。商品から顧客がどんな具体的な未来を想像できるか?が大切です。

例を出します。朝倉和哉の場合は?

○700記事書いてこれまでアフィリエイトで累計7桁稼いだブロガーの私がブログ(ワードプレス)初心者にも月収1万円を超えるための基礎知識を教えます。早くて3ヶ月で達成。達成できれば月に焼肉やお寿司を1回ずつ食べにいけますね！家族にも喜んでもらえるはずですよ。

もう1つ例を挙げると...

○WEBマーケティングで月収7桁達成している私がこれから起業したい方、起業してうまく売上げがあげられていない方にマーケティングを教えます。

具体的にはライン公式などSNSとブログ、広告を使った集客、マーケティングの知識と基礎・考え方を提供し、あなたの売上げを上げるお手伝いをします。

-----

このような感じですよ。

ゴール(KGI)を設定して、それに向けてやるべきことを全て数値化しなければなりません。

数値化して、自分に足りないものを補っていく作業です。どうすれば自分の問い合わせ件数を増やすことができるのか??を考える。

商品を作る順番はバックエンドから。フロントエンドを作成。無料のフロントエンドも視野に入れることが大切です。

※フロントエンドとは？

→最初に見込み客に提供する「商品・サービス」のことを言います。

※バックエンドとは？

→フロントエンド商品提供後に販売する「商品・サービス」のことを言います。フロ

ントエンド商品後に販売する商品であるため、フロントエンド商品に納得してもらわないと購入されないという特徴があります。

## 最後に

WEBマーケティングで副業するのは、最初は時間がかかるかもしれませんが、月に1万円の収益を稼ぐ仕組みを作るのは可能です。

まずはコンセプトを設けて、コンセプトに沿った商品を作成し、SNSやブログで集客・宣伝して販売していきます。

副業や商品作りに悩んでいる方はぜひ1度、私にラインにコメントかツイッターにDMなどでまずはご相談ください。

最後まで読んでくださりありがとうございました。

