

【起業 ✿ 副業】

初心者でも安心！明日から
はじめれるインスタ集客

永野歳明

この講座では**庄司**さんに最大の成果を出して欲しいと思っています。

そのため一緒にワークをしたり
質問したりすることがあります。



せっかくの時間を無駄にしないために積極的に参加してもらえたと思います。

話を聞くだけよりも質問に考えて答える
だけで吸収率は何倍にもなります。

こんな悩みはありませんか？

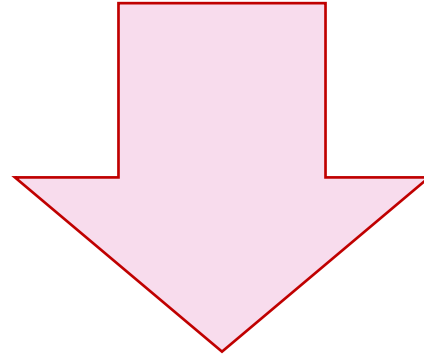
- ①これからインスタを始めたいけどやり方がわからない
- ②投稿できるか心配
- ③インスタでお客さんを集める方法がわからない
- ④インスタを使って起業をしたい
- ⑤インスタをやったけど続かなかった
- ⑥インスタを自動化させてビジネスに役立てたい
- ⑦初見さんを見込み客に変える方法を知りたい

ビジネスはゴールから考えていきます



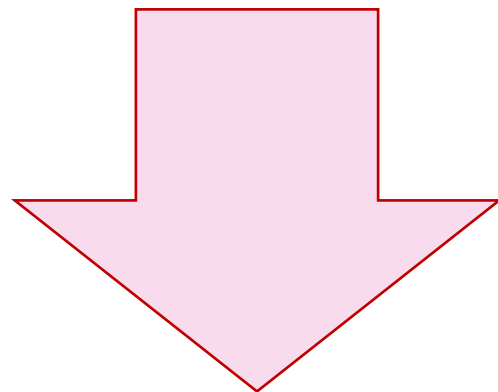
インスタのゴールとは？

インスタのゴールとは？



見込み客のお友達を増やすこと(リスト)

なぜ見込み客をLINEに誘導するのか？



自分のことを深く知ってもらうため

ビジネスをやる上でおさえおくべき
お客さんの心理

3つのNOT(ノット)

お客さまの深層心理

→他人に騙されないための防衛本能

①読まない(聞かない)

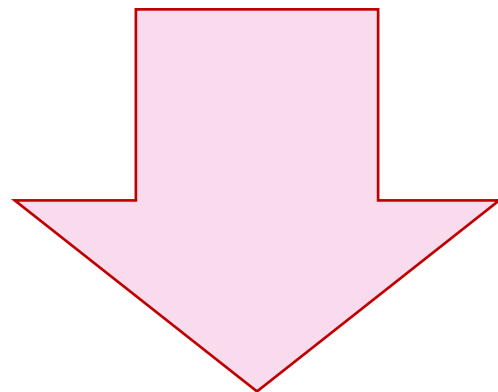
②信じない

③行動しない



この3つを突破するためにLINEを活用する

人はオープンな場所よりも
クローズドな場所のほうが仲良くなれる



仲良くなったほうが自分の言葉を
受け入れてくれるようになる

LINEのお友達が増えらるとどうなるのか？

庄司さんが提供したい
商品やサービスを
欲しいと思ってもらえる

結果、売り上げにつながる

1リスト = 1万円

LINEでしっかり信頼構築をすると

1リスト = 2万円～3万円

起業の基本

集客

Twitter
インスタ
YouTube
ブログ



信頼構築

フィード投稿
ストーリーズ
LINE配信
Zoomセミナー



販売

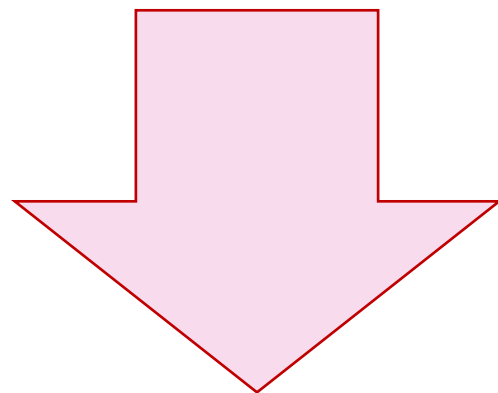
販売
フロント
バックエンド

庄司さんはインスタを使って
どうなれたら嬉しいですか？

インスタアカウントの運用方法

- ①設計図を作る
- ②アカウントを伸ばす
- ③分析する

①最初に設計図を作る



設計図とはコンセントのこと

①コンセプトの作り方

①誰の

②どんな悩みを

③解決したい



①誰の

性別：女性か男性

年代：20代、30代、40代、50代

職業：会社か主婦か

②どんな悩みを

【具体例】

- ①これからインスタを始めたいけどやり方がわからない
- ②投稿できるか心配
- ③インスタでお客さんを集める方法がわからない
- ④インスタを使って起業をしたい
- ⑤インスタをやったけど続かなかった
- ⑥インスタを自動化させてビジネスに役立てたい
- ⑦初見さんを見込み客に変える方法を知りたい

③解決したい

- ・ 解決策
- ・ 有益情報は発信していく
- ・ 価値観を出すことも重要

②以上から発信テーマを決めていく



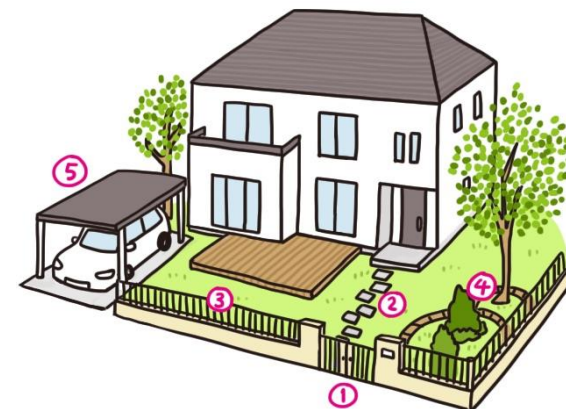
③リサーチ

【競合アカウントのリサーチ】

- ・モデリング先をリサーチ➡3アカウント
- ・参考にする投稿内容をリサーチ➡3アカウント
- ・参考にするデザインをリサーチ➡3アカウント
- ・参考にするストーリーをリサーチ➡3アカウント

リサーチアカウントは1つに絞らないこと。

④外観づくり



- ・アイコン「自分・イラスト」
- ・名前「専門性・検索ワード」
- ・プロフィール

②アカウントを伸ばす

①認知の拡大

②コミュニケーション

③ストーリーズ



①認知の拡大

投稿

- ・多く投稿をする
- ・質の高い投稿
- ・デザイン

【2種類の投稿】

- ・フィード投稿
- ・リール投稿「動画」

② コミュニケーション

- ・ いいね
- ・ コメント周り
- ・ フォローする

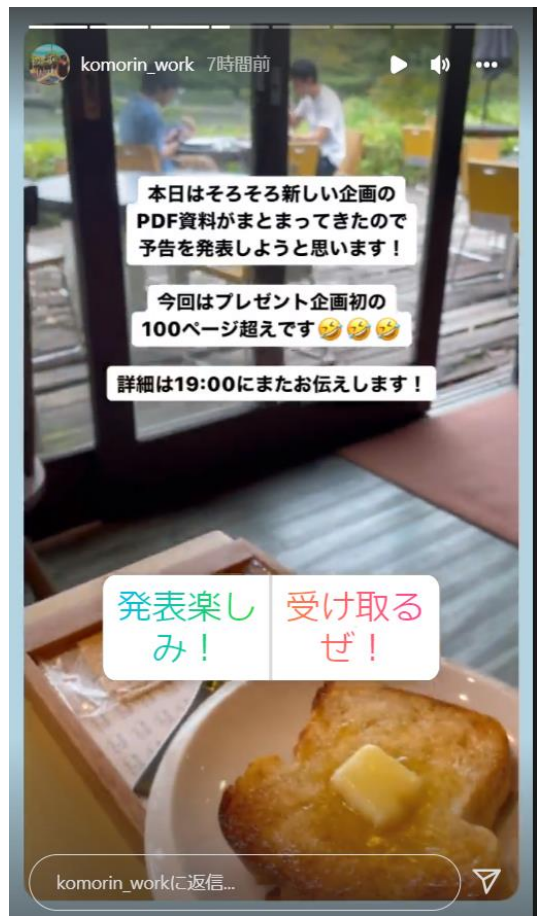
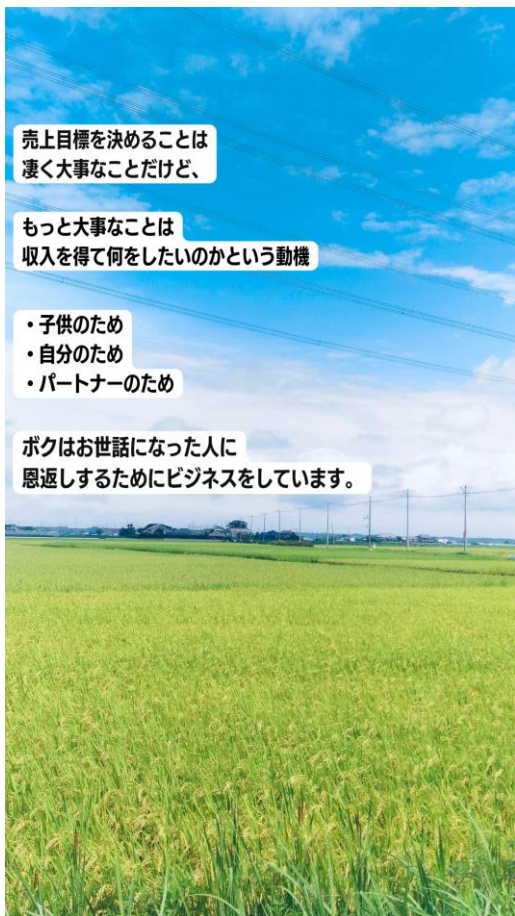
フォローする

- ・自分のことを気に入ってくれそうな人をこちらからフォローする
- ・リサーチアカウントをフォローするのあり

③ストーリーズ

ストーリーズでは

- ・自分の想いを伝える
- ・投稿の宣伝
- ・企画の宣伝
- ・何気ない日常



ストーリーズで発信すべき内容

仕事について

- ・なぜこの仕事を選んだのか？
- ・自分にとって仕事とは何か？
- ・仕事の充実感とは
- ・嫌な仕事を続けることに対しての語りかけ
- ・ただ我慢するだけは私は嫌だった
- ・起業副業は楽しい？何が楽しい？
- ・何を思って続けるの？

自分の生き方

- ・ただ我慢するだけは私は嫌だった
- ・あなたは何が楽しいの？
- ・何を夢に持って何をしたいのか？
- ・あなたにとって自分とはなに？
- ・諦めるだけで良かったのか？
- ・負けず嫌いとか我慢強いとかも強み

人間関係

- ・嫌な人との向き合い方
- ・愚痴はどう思おう？
- ・好きな人ってあなたにとっては誰
- ・パートナーとの関係はどう？

理想の未来とは？

- ・お金を稼いでどうなりたいのか？

お金の使いか

- ・ただ我慢するだけは私は嫌だった
- ・何にお金を使いたい
- ・お金を使ってどうなりたい
- ・お金に対して思っていることって

人生の充実感

- ・ただ我慢するだけは私は嫌だった
- ・何が楽しい
- ・何を目標としている

どんな投稿が喜ばれる

庄司さんが対象(理想のお客さま)とする人が
喜んでくれる投稿が正解

- ・ 有益情報
- ・ 共感できる内容
- ・ 自分の価値観

投稿内容の選び方

- 投稿の内容はリサーチ勝負
 - 最初のうちは自分の頭で考えない
 - 慣れてきたらOK
 - 理由は時間短縮のため
 - 毎日投稿するため
- 何人か参考になる人を見つけておくの良い
 - サブ垢を作ってフォローしておくのもオススメ
- 分野によって参考になる人を選定
 - タイトルがうまい人
 - 投稿内容が良い人
 - デザインがよい人

参考にする人を選ぶ際のコツ

- ・ 共感できるアカウント
- ・ 伸びそうなアカウント
- ・ 上手く差別化しているアカウント
- ・ ターゲットが同じアカウント(集客)

デザイン

- 統一感を出す
→文字と写真の交互交互
- 色は3色まで
→基本色：グレー・ピンク・白
- フォントでひと工夫





作成するとわかること



①影っぽいデザイン
(スマホ見栄え用)

②写真の中に黒枠
(オシャレ感の向上)

③文字の大きさが違う
(躍動感)

④文字にシャドーを入れている
(発見タブで目立つため)

⑤グレー・ピンク・白の3色が基本カラー
(少ない色で統一感を持たせる)



プロフィール

【悩み】

- ・新しい事を始めるための時期を知りたい
- ・自分にどんな強み(才能)があるか知りたい
- ・どんな起業(副業)が向いているか知りたい

【未来】

- ・好きなことで収入を得る人を応援

プロフィール完成イメージ

「・」よりアイコンのほうが目立ちます。

◇西洋占星術・タロット・手相

- ・自分にどんな才能があるか知りたい
- ・どんな起業(副業)が向いているか知りたい
- ・好きなことで収入を得る人を応援

◇仕事・起業・転職・相性

◇趣味：カメラ、ピアノ、お花が好き

◇鳥取県境港市にある占いサロンです

◇心を込めて占わせていただきます

名前

- ・ 女性起業初心者を応援する占い師 ✿ mieko(占いサロン)
- ・ 50代の女性起業初心者を応援する占い師 ✿ mieko(占いサロン)
- ・ 40代～の女性起業家を応援する占い師 ✿ mieko(占いサロン)