



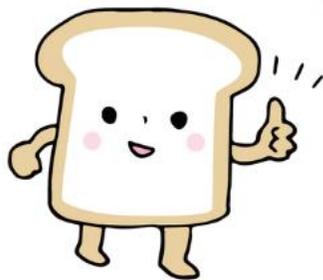
少ないフォロワーで最大の売上

インスタフォロワー

Instagram

1000以下

毎月安定の売上



インスタで集客したい人



インスタで成果を出すたった1つの法則

小手先のテクニックに走るのではなく
ビジネスの本質をインスタに応用する

戦術と戦略

- ・戦略 → 作戦・仕組みづくり・考え方
- ・戦術 → ノウハウ・テクニック

大事なものは戦略

集客から商品売るまでの流れを作る
フォロワーが増える方法

テクニックだけ学んでも上手くない

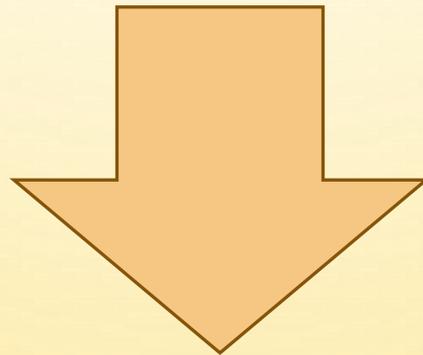
ビジネスの基本は相手理解

相手とは

- ① インスタ
- ② お客様

インスタ攻略のカギは理念を理解すること

インスタの理念(ミッション)とは？



インスタの理念(ミッション)



大切な人や大好きなことと、
あなたを近づける

インスタはコミュニケーションツール
として使って欲しいと考えている。

アルゴリズムは インスタの理念を叶えるために作られています。

インスタは理念に反することを嫌う
例えば「相互フォロー」など

一時流行った、たくさんフォローして後から
フォロワーを解除する方法はインスタが求める本来の
使い方とはかけ離れている。

➡シャドバンリスク

インスタを伸ばすたった2つの秘訣

①コミュニケーションを多くとること

②見た目に力を入れること

コミュニケーションを取るコツ

【ポイント】

見込みの人にだけアプローチする。

実際にお見せします

【方法】

いいね

コメント

ストーリーズリアクション

DM

コミュニケーションを多くとると インスタから評価されてアカウント露出が増えていく

最初はフォロワーを増やさない

【コミュニケーション率を上げる】

フォロワー10000人・いいね100:1%

フォロワー1000人・いいね100:10%

↑この%がよくなるほど
アカウントが育っていく

この数字を意識しないでアカウント運用すると
作り直し必須のアカウントになってしまう

②見た目に力を入れること

アカウントはお店作り



投稿は本づくり



お店のコンセプトと看板が大事

中身よりも外観とタイトルが大事

知らないで損する顧客心理



美味しいから行列ができるのではなく
行列のお店だから行ってみたくなる

たとえばストアカで検索すると



toshi_insta1972

プロフィールを編集

投稿101件

フォロワー1918人

フォロー中

潜在意識×インスタ集客/起業メンタルコーチ
＼起業成功のカギはマインド/
✦ マインド8割ノウハウ2割の起業成功の法則



toshi_pink

プロフィールを編集



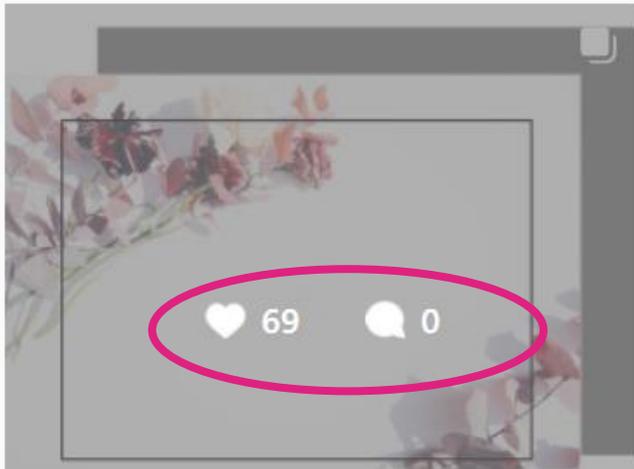
投稿56件

フォロワー529人

フォロー中99人

インスタ集客×アラフォー起業/永野歳明
＼起業成功のカギは情熱/
✦ コメント職人めざしてます ✦

フォロワーは4/1
なのにいいねがタタ



お客さまの潜在意識に価値を伝える
コピーライティングとは？

toshi



最強ビジネス脳の作り方
自分の頭で考える5つのコツ

いいねやコメントを増やして 自分のアカウントを繫盛店に見せる

ハイライトも重要

【注意点】

※フォロワー数は重要な数字ではありません

正しいアカウントの育て方



多くの人はいきなり
③から始めようとして失敗する

先日のインスタセミナー 大盛況でした 😊

短期目標と長期目標をしっかりと設定する
・インスタの理念
コミュニケーションツール
大切な人や大好きなことを近づける
・インサイトの見方
保存率やホーム率

**嬉しい声を頂きました！
ありがとうございます**

フォローさんともっとコミュニケーションを取ったり、
保存されやすい投稿を分析したいです。
1週間に1回インサイトの確認をします。

分かりやすく教えていただきありがとうございます 😊

12:04

LINE登録プレゼントの感想 ありがとうございます。



ボリュームが凄すぎでした 😍

もはや無料のボリュームではなく超有料級ですね

これからじっくり読み込んで実践したいと思います

**嬉しい感想
ありがとうございます。**

本当ですか 🙌

そのように言ってもらえると凄く嬉しいです 😊

オンラインでお仕事をさせていただいているのですが
起業適性度が高くて嬉しかったです 😊🌸

環境の変化やコミュニケーション能力は自分でも高いと思っていました 😊

たしかに飽きっぽい所など、...

楽しく診断させていただき
ました 🍀
今後ともよろしく願います 😊🙌

おはようございます 🙌
とってもステキな感想ありがとうございます 😊

診断楽しんでもらえたようで嬉しいです！

こちらこそよろしく願います 🍀

少ないフォロワーで売上を上げるコツ

- ・コンセプトを作りこむ
- ・レッドオーシャンに飛び込む
- ・少なくとも強いファンを集める
- ・価値を上げて高単価の商品を作る

見込みのお客さまがいる場所

コミュニケーションの質

ファンになってもらえる投稿とは？

- ・ 有益である
- ・ デザインが良い
- ・ 専門的である
- ・ 相手目線の発信
- ・ また見たいと思う→保存

デザインパターン

toshi_insta1972

潜在意識に注目し
ビジネスを成功
させる方法とは？

お金のブロックを外さないと
商品は一生売れない
って知っていましたか？

超SNSで稼ぐ仕組み
まるっとすると
全部教えます

なでしこジャパンを
優勝に導いた
目標と目的の秘密とは？

あなたは売れない
呪いが本当にあるのを
ご存知でしょうか？

簡単そうで
9割の人が理解していない

お金のブロックの外し方

あなたの商品サービス
購入したくなる
魔法の質問とは？

人生が豊かになる！
爆速で成長する方法

人生を好転させる
言葉の力の秘密を
知りたいと思いませんか？

あなたが売れない
呪いが本当にあるのを
ご存知でしょうか？

お客様の潜在意識に価値を伝える
コピーライティングとは？

あなたの人生を
自分の思った通り

あなたがその病院を
選んだ理由！

今まで未経験フリーランス/
実際のところ
どうなの？

キョクキョクする
投稿背景

Instagramを
続けるコツ

インスタやめたい
と思った時の
解決策

今すぐできる！
縦長投稿を
つくるコツ

人に頼ること
悪だと思ってる？

お客様目線
の本質

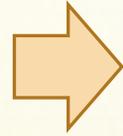
起業家さんって
こんな人！
3選

時間管理
が肝心！

家電には 安く買える 時期がある	節約は しなくていい	資産運用って 結局なんなの？
お金が全然 貯まらない	結局のところ 複利って なんなの？	引っ越しの費用は 安くできる
投資って いつ始めるべき？	投資信託って どういうものなの？	債券って どういうものなの？
株式って どういうものなの？	FXは しないこと！	自己投資って 結局 何をすればいいの？
賃貸物件で 損しないために 知っておくべきこと	部屋を傷つけたときは "火災保険" を活用しよう！	資産運用に 向いていない人の "5つの特徴"

投稿のバズが起きる原理

発見タブ



メジャーリーグ

プロ野球

草野球

保存数が審査される



発見タブ

YouTubeの関連動画と似てる