

希望月収を毎月クリアするための

設計図



希望月収はありますか？

希望月収を設定する理由は...

毎月確実に売上を作り
生徒さんへ還元するため

それとやっぱり月収は多い方が嬉しいよね♪



希望月収が決まると...

- 毎月すべきことがわかる
- だらだら運営を避ける



企業にお勤めなら当然毎月もらえるお給料
でも私たちは毎月必ずもらえるとは限りません...
生徒がひとり減るだけでも私たちの月収に影響します

だからこそ必要なのが「月間計画」なのです
毎月決まった額を自分で取りに行く計画をしましょう♪

3つのステップでカンタンに計画できますよ



ステップ① 希望月収を決めましょう

例)

①月間売上目標 500,000円

子ども英会話教室の場合

ステップ② 自分の収入源を書き出しましょう

例)

①月間売上目標

500,000円

②英語レッスン(45名)

360,000円

単価8,000円

英検コース(4名)

80,000円

単価20,000円

440,000円

希望月収に60,000円
足りませんね

子ども英会話教室の場合

ステップ③ 目標クリアのための計画をしよう

例)

①月間売上目標	500,000円
②英語レッスン(45名)	360,000円
英検コース(4名)	80,000円
	400,000円

足りない分はどこで補う？

- 英語レッスンならあと8名必要
- 英検コースならあと3名必要

新しい収入源を作る？

- デジタルコンテンツ
- 大人向けレッスン



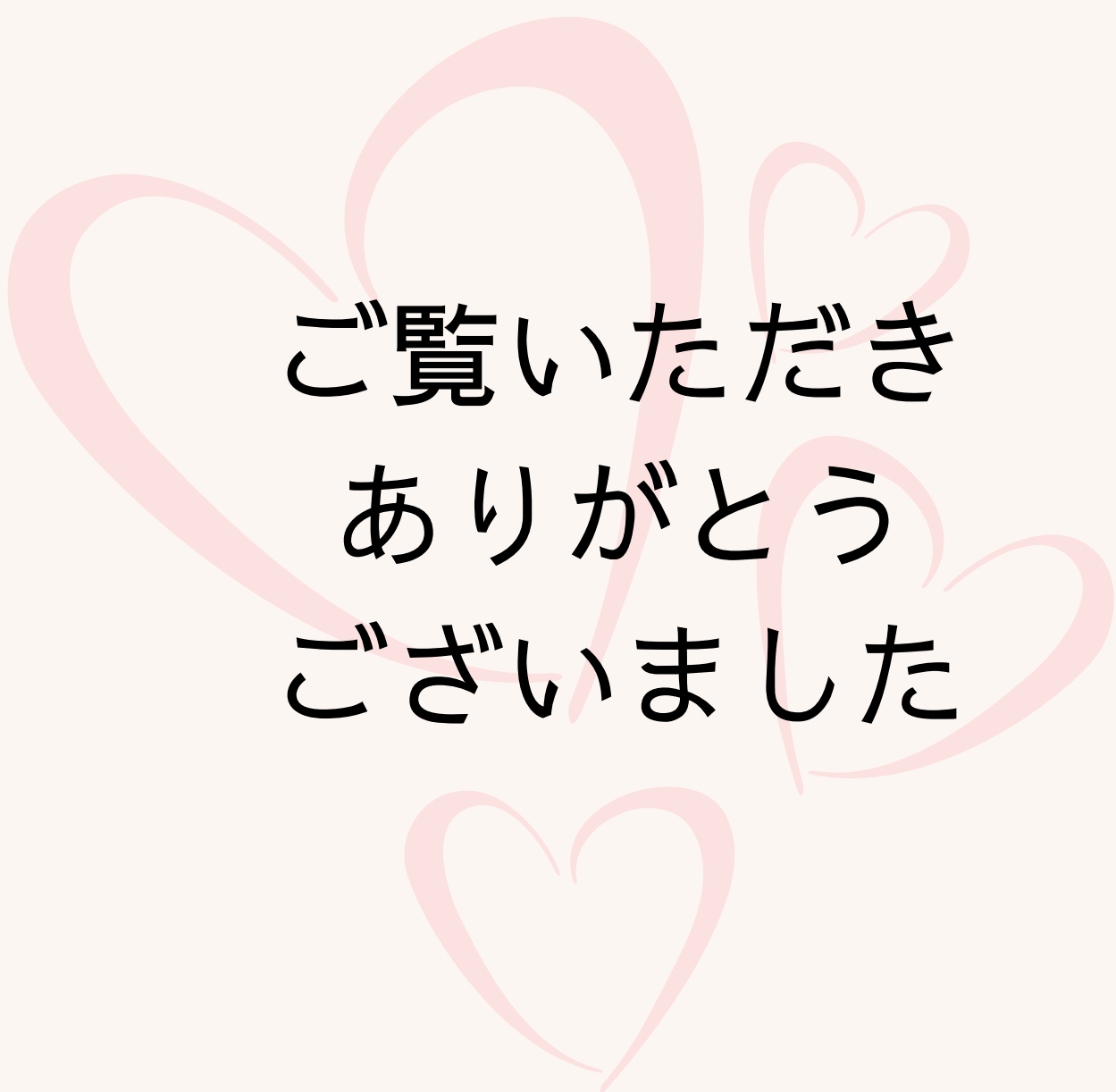
常に目標を突破する方向で考えて勝ち癖をつけましょう！

予定通りにいかないときもあると思います
そのときは月末までにどうリカバリーするか...

低単価のデジタルコンテンツを作る？
既存生のきょうだいをレッスンに誘ってみる？

目標に近づくアイデアをいくつか持っておきましょう





ご覧いただき
ありがとう
ございました

本教材に記載されている内容は著作権により保護されています。ご購入されたご本人様のみへのご提供でございます。本教材に含まれる内容の全部または一部を書面による許可なく複製、改変、配布、転売、転載することは法律で禁じられている行為です。

2021年5月8日

著者および発行所：先生が楽しい教室づくりプログラム事務局
森西純子 iris.e.ts.0207@gmail.com

