

<<初めに>>

こんにちは。市谷りこです。
ライン公式に登録くださってありがとうございます。

プレゼントの「1分でわかる 起業・集客ロードマップ」です。

これは、現在主流になっている（と思われる）オンラインでの集客や起業の流れを簡単にまとめてみたものです。これが全てではないですし、その起業塾や集客コンサルタントさんによって、重きを置いている部分は違うと思います。

最後に私の想いを書いています。最後まで読んでくれると嬉しいです。

起業コミュニケーター 市谷りこ

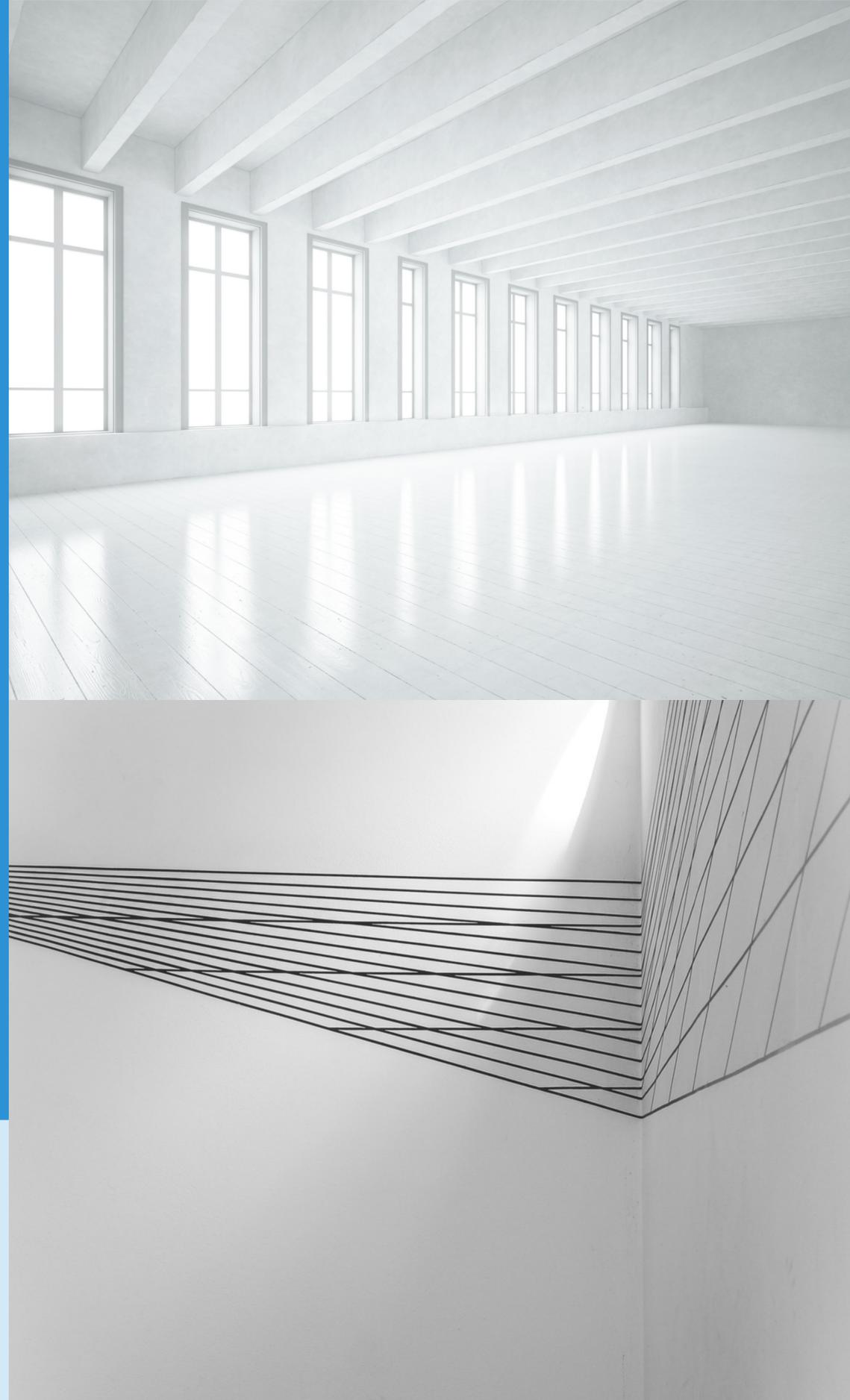
1分でわかる

起業・集客の ロードマップ

オンラインマーケティングの基本

市谷りこ

※転載、配布の際は事前にご一報ください。



01

商品作り

- ・自分の強みを知る
- ・コンセプトを作る
- ・「解」を組み立てる

02

告知、発信

- ・ポータルを整備
- ・SNS等の発信
- ・コピーライティング

03

信頼関係構築

- ・勉強会
- ・動画配信
- ・コミュニケーション

販売・入金

- ・個別相談
- ・セールストーク
- ・クロージング

04

自動化

- ・広告
- ・組織化 他

05

起業・集客の ロードマップ

項目ごとにもうすこし詳しく解説します▼



01. 商品を作る

- ①自分の強み、弱みを知る。専門性を培う。
 - ・好きなこと、得意なことを見直す。
 - ・経験や資格を確認する。
 - ・不本意なことが起きる際のパターンや原因に気づく
- ②コンセプトを練る。
 - ・お客様（クライアント）は誰か。
 - ・そのお客様の悩みは何か。
 - ・お客様の理想の未来は何か。
- ③価値ある「解」を組み立てる。
 - ・理想の未来にお客様を導くカリキュラムの作成
 - ・お客さまの理想の未来へのコミットメント。
 - ・価値に見合う価格の提案。



02. 知ってもらおう

①ポータルサイトの整備

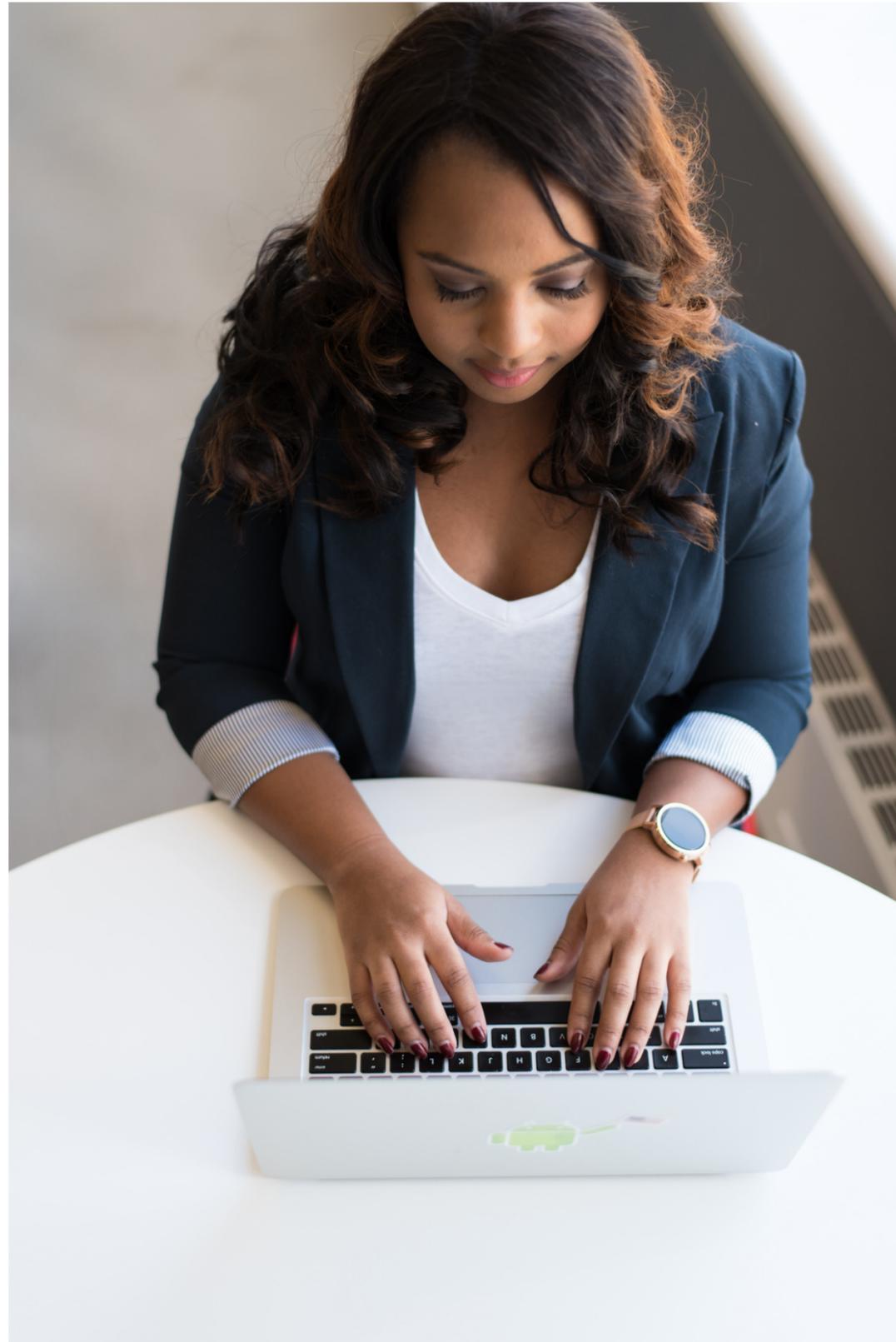
- ・ランディングページ、ホームページの作成
- ・離脱を防ぐ経路の整備

②SNS等の発信

- ・Facebook、Instagram、Twitterなどの定期的発信
- ・ターゲットにリーチする発信
- ・有益な情報の提供

③コピーライティング

- ・「刺さる」メッセージを作る
- ・広告の予行演習



03. 関係性を育む

① 無料勉強会・継続ワークショップ

- ・ 悩みや理想の未来の共有のための定期開催
- ・ 気楽に参加、情報共有できる場の提供

② プレゼント・動画配信

- ・ ほしい情報やスキルの提供

③ コミュニケーション

- ・ コミュニケーションツールのフル活用
- ・ お客様に共感して信頼関係を作る
- ・ 「あなたから買いたい」マインド醸成
- ・ ターゲット外からの問い合わせへの円満なお断り



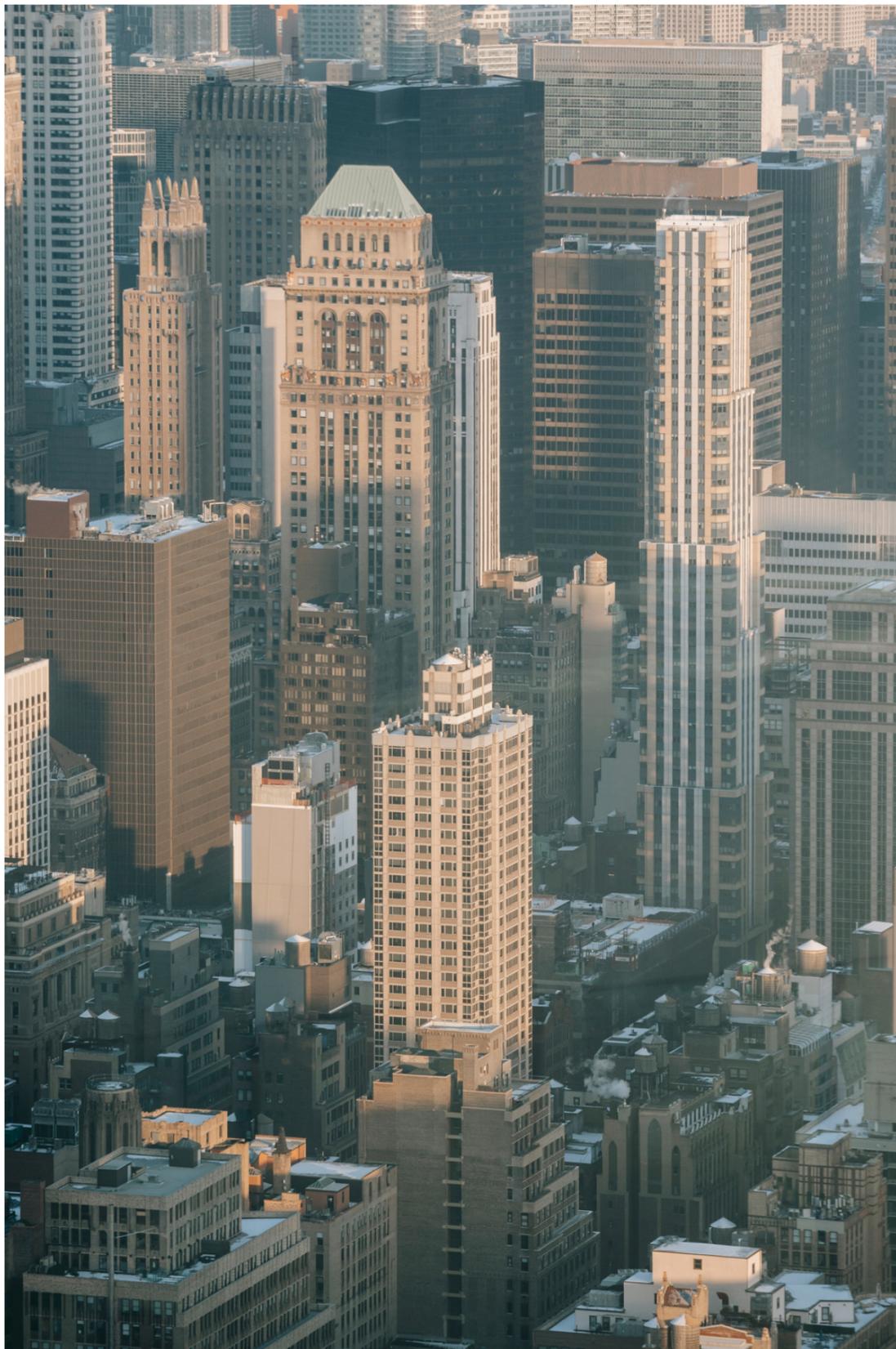
04. 販売・入金

①個別相談

- ・ 価値が伝わる商品説明
- ・ 信頼感のある説明
- ・ 押し付けないセールストーク

②入金管理

- ・ 確実にお支払いただくための知恵
- ・ お客様の事情に合わせた支払いの提案



05. 自動化

① 広告運営

- ・ 広告運営のルールを知る
- ・ 効果を測定する
- ・ 魅力あるビジュアルとコピー

② 組織化

- ・ 法務、経理、税務
- ・ アウトソーシング
- ・ 組織化

いかがでしたか？

ああ、全部わかってる、という方もいたと思います。
うわ、こんなに！？、とびっくりした方もいると思います。

各々のプロセスに必要なスキルや知識は、今ならネットで簡単に入手できます。

けれど、知っただけ、わかっただけで、これを一人でやり抜くことって難しく
ないですか？

過程の途中で不安になってしまいう方もいるし、思ったような反応がなかったり
するとストップしてしまうという方も多いでしょう。

なにより心理的なプレッシャーは大きいですね。

人の目が気になって動けないという方もいらっしゃるでしょう。
失敗が怖いという方もいると思います。

せっかく誰かを助けてあげたくて自分のリソース（資源）を役立てようと思ってがんばったのに、それが誰からも顧みられない経験になったとしたら、最初から起業なんてしなければよかったと、後悔することになりかねません。

そうならないように、起業（副業も）する時には、心のケアやサポートを受けることも大切なんだということをお覚えておいてください。

起業塾も集客スクールも巷にあふれています。即効性をうたうもの、独創性にあふれていて楽しそうなもの、みんな魅力的ですよ。

どこも特色があると思うので、比較をしていただいて、その項目の一つに「心のサポート」も入れてみてください。

そして、もし、今、迷っていたり、行き詰まってしまっている方は、よかったら私にこっそり連絡してください。

最後まで読んでくださって本当にありがとうございます。
このロードマップがあなたの幸せな起業に役立ちますように。

市谷りこ