

2300万円、騙されました

**ニートが人生
大逆転した秘訣**

- ・稼ぐために頑張っているが結果が出ない
- ・収入を増やすために始めたのに時間もお金も増えない
- ・楽しんで稼ぎたいと思っている

そんな風に思っていないですか？

私はめっちゃ思っていました(笑)
だって仕事したくないし、楽したいじゃないですか？

とにかくストレスフリーな生活がしたい！
それがビジネスを始めたきっかけでした。

今でこそ私は会社経営をしながら
2社の役員も兼任していて

パソコン1台あれば
いつでもどこでも仕事ができ
自分がやりたくない仕事は
他人に任せて好きな仕事だけの生活をしています。

しかし、昔の私は無知でビジネスの勉強もしていなかったので
当然うまくいくはずもなく
大失敗した挙句、2300万円を失いました。

投資だのMLMだのネットビジネスだの
いろいろ聞くとは思うのですが
失敗しても50万円くらいですよ？

私は2300万円ですw
見事な詐欺に合い、全て騙し取られてしまいました。
自分で言うのもなんですが、中々そんな人はいないと思います(苦笑)

今回はそんな私が大逆転できた秘訣をお伝えしたいと思います。

【目次】

- <1-1> なぜ多くの人が稼げないのか？
- <1-2> 原始人からの脱却
- <2-1> たった1つの学べきスキル
- <2-2> あなたがすべき3つのステップ
- <3-1> 結果は歴然の差
- <3-2> まとめ

<1-1> なぜ多くの人が稼げないのか？

稼ぐためにやっているのに
よりお金と時間を失ってしまうのはなぜなのか？

それは・・・

“本質”を知らないからです！

物事の本質を理解していないから
表面上のことにとらわれ
何をやっても上手くいかないのです。

よくありがちなのは稼げる「方法」に飛びつくパターン。

昔の私のことですわ

何も理解しようとせず
今の自分に足りない物を知ろうともせず
ただただ楽しんで稼ぎたい、なんて甘いことを考えてました。

しかし、
投資だから稼げるわけではありませんし
ネットビジネスだから稼げるわけではありません。

稼げる人が投資をやるから稼げるし
稼げる人がネットビジネスをやるから稼げるのです。

ようは原始人がスマホを手に入れても
ウハウホ言ってるだけってことですわ

<1-2> 原始人からの脱却

そんなウハウホ言っていた原始人の私が
文明を手に入れることができたのは

『セールス』

の勉強を始めたからです。

「なんだよ！人に物を売りつけろっていうのかよ！」

とか思う人もいるかもしれませんが
全くもって違います。

と、いうか人に会う必要もないですし
電話やSNSなども、しなくて大丈夫です。

それがそもそも勘違いなんです。

もちろん“セールス”と聞くと嫌がる人が多いと思います。

実際、私も「そんな仕事したくねー」かと思ってましたw

しかし、

- ・顧客心理を探る方法
- ・異性をオトすテクニック
- ・相手を思い通りに動かす術

を知りたいかと言われれば、どうでしょう？

これ、全部「セールス」です。

物を売りつけることがセールスだと思っていたならば
それはセールスを1%も理解できていません。

セールスの本質を理解していないのに
SNSやマーケティング、WEBや広告など
やっても必ず失敗します。

<2-1> たった1つの学べきスキル

もし、あなたが今より稼ぎたいと思うのであれば
真っ先に学べきは「セールス」です。

人に会えとか、何か売ってこいとか、そういうわけではありません。

「自分の得意分野 × セールス」

これを作るために必要なのです。

自分の商品やサービスを売りたい。
でも、営業活動はしたくない。
結果、売れない。

こうになってしまうのは、売ることの本質を見誤っているからです。

そもそも「売る」とは何なのか。
商品売る基本の流れを理解した上で
それを『自分の得意分野』と掛け合わせる。

これが必要になってきます。

例えば、アクセサリー作りが得意な人がいたとします。

作るだけでは売れません。
部屋に山積みになるだけです。

では、それをメルカリに出品したらどうでしょう？
さらに、掲載する文章を工夫したらどうでしょう？

これが「自分の得意分野×セールス」です。

- ・どうしたら人は商品やサービスを買いたくなるのか？
- ・「買う」という行動を促すためには何が必要なのか？
- ・どういう流れで人は購入に至るのか？

こうしたセールスの本質を理解し
その上で自分の得意分野と掛け合わせることで
自分の商品やサービスが売れるわけです。
知り合いのプログラマーも営業活動はしていません。

「毎月のメンテナンス任せてくれるなら、これくらいの価格でWEBサイト作りますよ」
「今回はサービスでこういう機能を付けときますね」
「〇〇さんの知り合いだったら本来の価格より、これくらい下げたお作りしますよ」

など自分で営業活動しなくてもいい仕掛けを作っています。

当然ですが、セリフを真似ても同じ結果は得られません。

そのプログラマーがセールスを理解しているからこそ
適切なタイミングで適切な伝え方をしているので
結果、それが仕事に繋がっているのです。

<2-2> あなたがすべき3つのステップ

セールスの本質は『問題解決』です。

洗濯機が壊れて困っている人に「いい洗濯機ありますよ」と言えば売れます。
「いい冷蔵庫ありますよ」ってやるから売れないし、イメージも悪いのです。

まずは周りの人が持つ悩みを知り、解決のお手伝いをするのが重要です。
なので、まずは第一歩としてセールスの本質をさらに学ぶことをオススメします。

その次は悩みをリサーチしてみてください。
知恵袋などで検索すると想像以上にいろんな悩みが出てきますし
TwitterなどのSNSでも調べるといいでしょう。

目安は1つの分野に関して100個。
同じ悩みや似ているもの、重複していいので100個集める。

そして、自分の得意分野とセールスを掛け合わせ
悩んでいる人たちに届ける。

まとめると

Step① セールスの本質を学ぶ

Step② 悩みをリサーチする

Step③ 自分の得意分野とセールスを掛け合わせる

これをやってみてください。

<3-1> 結果は歴然の差

かつて原始人だった私は今
東京都内のタワマンで優雅に不労所得を得ながら
好きなことだけして生活している・・・

なんてことはなく
大分県の自然に囲まれた田舎で
妻と2人でのんびり暮らしています。

オンラインだけで仕事ができるので
場所や時間にとらわれず
ストレスフリーな生活をしています。

変な投資話やビジネスに騙されることも無くなり
仕事は会社経営をしながら2社の役員もやっています。

パソコン1台あれば
いつでもどこでも仕事できて
自分がやりたくない仕事は
他人に任せて好きな仕事だけの生活。

そう、気が付けば
理想のライフスタイルを手に入れていたのです。

これはあくまで私の人生であり、私の理想です。
皆さんには皆さんの人生があり、理想があると思います。

<3-2> まとめ

今回お伝えしたのは、セールスの本質のごく一部です。
入口にすぎないことではありますが
稼げる自分になりたいのであれば
さらに学んで実践してみてください。

もし、セールスの本質をさらに学びたい方がいましたら
私が開催しているセールス講座を受講していただけたらと思います。

知識ゼロから稼げる自分になれる「セールスマスター講座」(16講座15時間以上)を
通常43,780円(税込)のところ、今だけ**93%OFF**の**2,970円**(税込)で購入できます。

内容としては、セールスの基礎から本質を解説しています。

- ・自分が仕事で結果を出すために何をすべきかが明確になる
- ・最短3ヶ月で副業やビジネスで高収入を得られる
- ・場所も時間も縛られずに生活できるようになる

皆さんの望むライフスタイルを実現するために
セールスの本質を知りたい方は講座にてお待ちしております。

ただし、今月だけの期間限定キャンペーンで、この価格での販売は一定数で締め切ります。
到達次第キャンペーンは終了となりますのでご了承ください。

買うかどうかは皆さんにお任せしますので、詳細を見て決めていただけたらと思います。

[＜ 知識ゼロから稼げる自分になれる「セールスマスター講座」＞](#)

<https://utage-system.com/p/aS9Q7VMUJ7hG>