

1年後の目標

◆人生全体で達成したいこと

明るくて前向きな人で声のトーンが好みの人と結婚したい、余暇を楽しめる

◆キャリア・経済の目標

年商2500万～3000万、平均200～300万を仕事を楽しみながらターゲット通りの人が来てストレスなく楽に治療ができる状態で達成したい。

1年後の目標についての課題

◆課題

ゴールを達成するためには現状を確認することが大切！
正直に直感で答えるほど多くを得られます。

Q1.今いくらで何を売っていますか？

1万円前後、月100前後くらい、まだ余裕あり

Q2.今後どんな人を相手にビジネスをしていきたいか？

重症で悩んでいる方、狭窄症、坐骨神経痛、ヘルニア、手術を勧められている、治らない人に治療とインソールを使って再発を防止する。メインペルソナは60～70代の女性、東灘、



課題についてのボトルネックは何か？

◆課題について、何があなたの制限ですか？

- ・資金力、広告費（月30万）を使える
- ・集客力、月10~20人をSNSでできる。

課題について求めていることはなんですか？



◆その上で今後手に入りたい、身につけたいことは何なんですか？

- ・資金力、広告費（月30万）を使える
- ・集客力、月10~20人をSNSでできる。



SNSの構築運用

キャラクター、デザイン、今後のブランディング

課題に優先順位をつけましょう！

◆課題の重要性を 1～10で優先順位つけをしましょう！

- ・資金力、広告費（月30万）を使える
- ・集客力、月10~20人をSNSでできる。



SNSの構築運用

キャラクター

デザイン

今後のブランディング

SNS上のコミュニケーション、伝え方、言語化

まとめ-課題

■目標目的

明るくて前向きな人で声のトーンが好みの人と結婚したい、余暇を楽しめる
年商2500万～3000万、平均200～300万を仕事を楽しみながら
ターゲット通りの人が来てストレスなく楽に治療ができる状態で達成したい。

■課題

- ・資金力、広告費（月30万）を使える
- ・集客力、月10~20人をSNSでできる。

↓

SNSの構築運用＝キャラクター、デザイン、今後のブランディング
SNS上のコミュニケーション力、伝え方、言語化

■解決策

1.土屋のコンサル制作パック＝広告代行、LP作成、LINEステップ設定、来店→高単価のクロージングアドバイス、130万（143万）

2.土屋とまきさんのグループコンサル6ヶ月66万（税込み）

土屋の担当＝脳科学マーケティング、成約率アップ、コミュニケーション

まきさんの担当女性目線のデザイン、コミュニケーション

2月3日スタート月2回3ヶ月、4～6ヶ月フォロー&アクションコンサル

＋2月東京リアル撮影会、4月のグルコン終わりにリアル食事会、6ヶ月の最後にお祝い食事会

保証：先生にファンがつくためのキャラクターやコミュニケーションの企画立案