軽バン開業 副業術 ご提案書

副業・起業ブーム

～これから流行る前に～

- ・真っ当なビジネス
- ・生涯できる
- ・家族の時間が生まれる

利益事例

広島県 建築関係の会社を経営 木村さん

もともと会社をやっていたため、移転を機に事務所をちょうど構えたところで、色々新しい収入の柱を探していて、軽貨物という分野を見つけ、軽貨物事業って本当に需要とか可能性あるんだらうか？と思って体験会に参加。スタートされ、仕事は1ヶ月目に受注。2ヶ月目にドライバーが入って、3ヶ月目にドライバー10名を超え、月商400万円を突破、利益が70万円を超えた。

利益事例

群馬県 15年赤帽をやっていた Tさん

ずっと赤帽は1ドライバーでもやって、案件をドライバーに振ったりもしていたが、40万円くらいの手取りで15年やっていた。自分が毎日毎日動かないとそのくらいしか稼げなかったため、勝手に仕事行ってくれて、自動化できるような仕組みがずっと作りたかった。赤帽は1回だけの案件なので、営業のやり方もわからない、面接もしたことない、営業先もわからない、というところから軽貨物開業の方法を知って、参加。1ヶ月目で案件を獲得、2ヶ月目で3人の採用が決定、案件も幅広く取得して、ワクチンの配送まで手がけ、3ヶ月で月商300万円、経営者として週5日働く人を採用に成功。

利益事例

大阪府 個人で通信機器(wi-fi)営業 伊藤さん

2ヶ月目でドライバーを14人抱え、出前館の案件を獲得。全国でドライバー募集を開始、大阪に居ながら東京、福岡のドライバーを増やし、1ヶ月間で50名以上が集まる。梅雨の時には1.7倍の単価アップになるため、月商1500万円を突破！

カリキュラム紹介

1. **運送業界参入への準備**
2. **1ヶ月目の動き方とは**
3. **求人3ステップ**
4. **採用面接は怖くない！**
5. **ドライバーへのサポート術**
6. **安定的に収益化させる方法**

カリキュラム紹介

1. 運送業界参入への準備

**必要・煩雑な手順準備を
3ステップで分かりやすく！**

5. カリキュラム紹介

2. 1ヶ月目の動き方とは

**今まで誰も教えてくれなかった！
成功するための初動の秘訣、
お教えします。**

カリキュラム紹介

3. 求人3ステップ

たったこれだけで、
良い人材がザクザク採用できる

カリキュラム紹介

4. 採用面接は怖くない！

あとで後悔しないための
ヒアリング項目

カリキュラム紹介

5. ドライバーへのサポート術

すぐ辞めてしまう・・・

なかなか定着しない・・・を防ぐ！

カリキュラム紹介

5. 安定的に収益化する方法

会社もドライバーもお互いに
安定的に収益を上げ続けるための、
仕事選びの方法！

コンプリートコース

サポート期間 6ヶ月

- 個別コンサル月2回
- 個別専用チャット作成（質問無制限）
- グループコンサル
- メンバーサイト
- 進捗確認Facebookグループ
- 起業安心3点セット

加盟金

企業向け(旧) ￥1,690,000

個人向け(新) ￥1,290,000

一期特別価格 ￥790,000

アドバンスコース

サポート期間 6ヶ月

- 個別専用チャット作成
(月10回まで質問OK)
- グループコンサル
- メンバーサイト
- 進捗確認Facebookグループ
- 起業安心3点セット

加盟金

企業向け(旧) 1,290,000

個人向け(新) 990,000

一期特別価格 590,000

特典

初回は全員1時間の個人面談

3倍売れるキャッチコピー講座

10万円相当

プロによるロゴ・名刺作成

8万円相当

あなたの代わりにの営業マン！

ホームページ作成講座

100万円相当

成果保証

受講期間中に

コンプリートコース

月間売上 300万円

アドバンスコース

月間売上 100万円

未達成であれば、

サポート期間を6ヶ月から**9ヶ月**に延長