



今すぐ営業に活かせる！！
一瞬で信頼を勝ち取る
3つのテクニック

【実践】 カンニングシート

No.03



広い視野で 相手を見る

テクニック

- ・ 部屋の4隅を見る。
- ・ 相手をぼんやり見る。
- ・ 相手のおでこを見る。



相手と呼吸 を合わせる

テクニック

- ・ 相手の肩で呼吸を合わせる。
- ・ 相手の口調に合わせる。
- ・ 相手のペースを合わせる。



うなづく

テクニック

- ・ 相手の話にうなづく。
- ・ 相手の話に関心を持つ。
- ・ 相手を好きになる。

はじめまして大門祥裕です。
この度は、LINE登録プレゼントを受け取って頂きましてありがとうございます。

テクニックや知識の重要性は2割。
8割はあなたの経験やスキルです。
今日あなたはこのテクニックを知りました。この知識さえあれば、あなたは、セールスの達人になれます。後は経験を積み、このスキルを自分のものにして下さい。「実践・実践・実践」です。もしあなたが、初心者でも簡単に集客・セールスを身につけることができる講座に、興味があれば、下の欄をクリックして下さい。きっとワクワクが止まらない講座です。前向きなあなたにお会い出来る日を楽しみにしています。

[失敗しない下請け脱却セミナー](#)