

20230721 藤田さん 広告出稿サポート

★できるようになったこと

治療家になった(卒業試験に合格した)

★今日の目的・ゴール

次の広告の企画

★広告について

出してみてどうだったか

広告出してオプト10件

説明会1人(自分の話ばかりする・勉強してる人・大変だった)

★商品・サービス

2、3か月で33万円のコース

美容師・風水・算命学・治療家(整体)

治療家はオンラインでどうやっていけばいいか

占いだけで行こうかな?

★次の広告はいつ出すか

8月の頭には出したい

今止めている広告をもう一度動かす

LPを新しくしたい

★次回は**7/31(月)の21時～**

それまでに

・対象の悩みを研究(リストの活用)

・商品の見直し・できること・価格・基本パッケージ

・LPについて

※7チャレでやるやつです。(7チャレの資料)



コンテンツ設計シート

「コンテンツ設計シート」を作成してください！

ユーザーニーズ

<対象>

<対象の悩み>

<理想の未来>

<解決策>

①ペルソナ(対象像)

- 性別
- 年齢
- 職業
- 家族
- 学歴
- 住所

②シチュエーション(対象者は、何を使ってアクセスする！)

■ 対象の悩み！ → 相手の言葉で話す！

■悩みを解決するために！

何が知りたくて(どんな情報を知りたくて) → 相手の言葉で話す！

■いつ

■どこで

■どんな人が

■何を使い、調べているか？(スマホなど)

③ニーズの設定(対象者は、今、何がもの凄く欲しいの！)

■1ヶ月～3ヶ月後の望んでいる直近のゴール(理想の未来は)

■1年後の最高のゴール(理想の毎日)

■3年後の最高のゴール(理想の毎日)

■ そのゴールを実現するために、
必要な情報(新しい情報)は？

~~~~~

※裏コンセプト

\_\_\_\_\_

共通の敵

\_\_\_\_\_

-----  
真の原因  
-----

-----  
圧倒的な解決策  
-----