

# フロントセミナーの 考え方

# 全体の流れ

0.タイトル

1.Zoomの使い方

2.ルール

3.参加者様の自己紹介

4.自分のプロフィール

5.本日の流れ

6.本題

7.まとめ

8.感想

9.特典のお知らせ・アンケート

# タイトル

## 最短最速で成果につなげる

# 「オリジナル売れる仕組み構築」 マスターコース

30日で作るメソッド (10日目)

叶夢 (かのん)

講師 副島真澄

# 「Zoomの使い方」の説明をする

- ・ ミュート
- ・ ビデオの停止、開始
- ・ チャット

# 「参加時のルール」の説明をする

- 1.本名で参加（安心・安全・ポジティブな環境）
- 2.積極的に参加
- 3.集中できる環境（携帯・テレビは音が出ない状態に）
- 4.録画録音はご遠慮ください
- 5.水を飲みながらリラックス
- 6.メモを取りながら
- 7.チャットに積極的に書き込む

# 自己紹介をしてもらう

**お名前**

**お仕事**

**参加目的**

「あなたのプロフィール」

# 「本日の流れ」を説明する（本編）

1. \_\_\_\_\_

2. \_\_\_\_\_

3. \_\_\_\_\_

その前に (常識の破壊・思い込み)

- ・こんな風に思っていないませんか

**例**

**お金の管理の為に家計簿を  
つけると良い思っていないませんか？**

**(あなたの商品に繋がる解決策)**

**・本当はこうなんですよ**

**例**

**実は違うんです**

**人生の成幸は全て家計簿に  
あるんですよ**

# 「本編」

**1.**

---

**2.**

---

**3.**

---

「まとめ」

**参加者様の「感想」を聞く**

**本日参加の特典の説明**

**無料個別相談のご案内**

**「アンケート」を書いて頂く**

**「Googleフォーム」が  
おすすめ**