食心理コーチング

「教える」じゃなく「導く」

- 1, うまくいくパターンを一緒に見つけていくというスタンス **共育**
- 2, ポジティブ思考×ネガティブ思考 **バランス**
何がうまくいってない原因か？ネガティブ思考 あら探し
どういうふうになればうまくいくか？ポジティブ思考 いいところ探し
- 3, 完璧じゃないし、ダメなことあるのが人間 **相手も自分も尊重する**
- 4, 風船の法則 **プレッシャーから逃げたくなるのが人の性**

コーチングが機能するメカニズム

1, 相手を知る

受け入れる。耳を傾ける。アドバイスはしない。

なぜこのセッションをお申し込みになられたのですか？

このセッションを受けることで、どんなふうになりたいですか？

今日知りたいことは何ですか？

「傾聴」5つのステップ

- 1, 表情
- 2, うなずき
- 3, あいずち
- 4, 要約する
- 5, 汲み取る

2, 質問する 「それから？具体的には？他には？」

- ・相手に気づいてもらう
- ・相手の思い込みを外し新しい視点を提供する
- ・相手のアイデアを広げる

3, 伝える

- ・許可を取る

- ・結論が先
- ・短文表現
- ・言いにくいことは「前置き」、終わりは「後よし言葉」

4, 行動を促す

具体的実行プランを一緒に考える

- 例> 食事メモは何時ぐらいが書けそうですか？
実践したことを知るには、どのような方法がありますか？

5, ラストは振り返り

今日のコーチングはいかがでしたか？
相手の言葉で「分かったこと 実践すること」をお話いただく

6, フィードバック

- ・実践後に出来ていることと、出来ていないところを確認する。
- ・出来ていることはそのまま良いということを伝える。
- ・出来ていないところはできない理由を一緒に探り、行動を検討する