

松山さん

コンセプト

- お仕事：数秘とカードの認定講師をしている
 - 占い
 - オンライン、マルシェ
 - 昨年からマルシェで、今年入ったから本格的に
- 対象：女性、起業家、会社で責任者クラス、ビジネスでコミュニケーションを取りたい方
 - 鑑定士を育てたい
- 悩み：自分のやっているのがそれでいいのか、職場の人間関係、イベントをされていてコミュニケーションのツールになるもの
 - ビジネスに活かしたい
 - 14人ぐらいが反応
 - 強み、弱み、9年サイクル
 - 会社員で苦手な人がいた
 - 数秘が解決した
 - 親子、家族、夫婦、職場
- 理想の未来：軌道に乗ってビジネスがうまく行く、自分のしている仕事のお客さんになってもらえる、チームワークがうまく行って仕事がうまく行く
- 解決策：数秘

SNS

- イベントに出展
 - LINE
 - 20〜40人
 - イベントに興味を持っている人、仲間

LINE

- お茶会
- 67人
 - これを中心に
 - お茶会
 - 誰も来ていない
 - カードを引く
 - 占い好き
- 30とか40人
- やり取りがない
- アンケート
- 特典：個人サイクル

お茶会

- 知り合いに声をかけて、コミュニティから
- 2人
- 生年月日から強み

ゴール

- お仕事で数秘を使ったコミュニケーション、チーム構築
 - 売上：月30万円
 - お花の教室をやっている、どこかに場所を借りる
 - 現状：数千円
 - 講座の単価：55000円、300000円
 - 基礎講座：2日間
 - プロとして鑑定やカウンセリング
 - 教える
 - 観てる
- 課題：お茶会をやっても集客できない