2025/02/06 体験セッション 星見華理奈さん

現状

目先

仕事

実家の片付けと引越し

引越し先を探す

- 今月から探し始める
  - 物件
  - エリア
  - スタートできてない
- 5月までに
  - そのために
    - 仕事半分にする
    - 時間の創出

片付け

- 大変そうという不安
- 協力者
  - 妹

目指すは月照100万越え

占い

- 30万くらい
  - 限界値
  - 仮
    - 20万×12ヶ月＝240万
- 11000円→NM価格3300円でやってた

講座

- マヤ暦
  - 2025年後半から
- カード
  - 年間：22万
- ホロスコープ
  - 年間：40万
- コーチング
  - 年間：40万〜60万
- 過去1年
  - 250万くらい

お客さんの未来

- 自分が主人公の人生を生きる
  - 他人の人生を生きてる人に届けたい
- ビジネスの本質
  - お客様の問題解決
    - 事業者が売るものは・・解決することを売る

年商1200万

- 今の3倍くらい
  - 講座への集客
    - 戦略
      - SNSを使う
- 講座で700万上げる必要性がある

ファネル

- Instagram
  - 認知
- 公式LINE
  - 興味、比較
- 交流会
  - 認知〜比較・検討

集客

SNS

- Youtube
  - 2本動画UP
- LINE公式
  - 新規にメッセージを届けたい
    - 今まではメルマガ
      - 集客
        - 口コミ
        - 対面
        - イベント
- Instagram
  - DMする人が増えてきてる
  - もっと強化していきたい

交流会

10〜12月

月4回

- バックエンドまでいってない
- 占いには20人
  - 1参加1〜3名
  - 占いで満足しちゃってる

現実的にやること

- 占いの講座を必要としている人がいるかわからない
- お客様のニーズを引き出せてない
- 未来を見せれてない
- 解決できることを伝えれてない
- バックエンドの最適化
  - 誰に届けたいのかの明確化
    - その人のどんな悩みに届けたいのか？
    - その悩みが解決した未来どうなっているのか？
  - 悩み→解決した未来にいくための手段
- バックに至るまでの動線設計
  - フロント〜バックエンド
- どう売るか？
  - プレゼン
  - 次のステップにどう繋ぐか？

いつまでに

- フロント変える、個別相談会

イベント

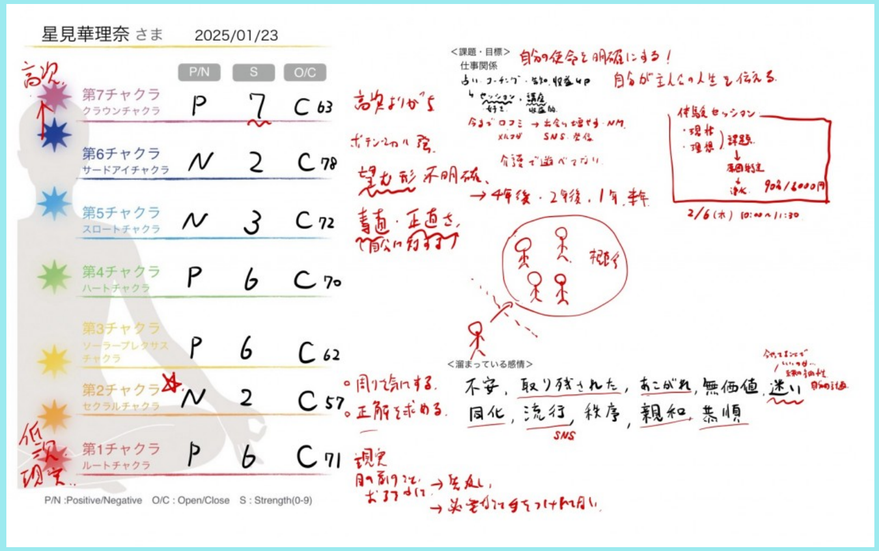
- 3ヶ月に1回

未来

課題

- 自分に素直である
- 自分に正直である
- サブトピック３

チャクラ分析



大切なことを大切にして、大切な人と幸せになること、幸せの連鎖を作ること。

自分の人生の主人公となり、生きたい自分を生きられる人を増やすことが私の使命です。そのため、占いを入り口に、コーチングをマインドマップを使って見える化しながらお届けしています。

実家の片付けと引越しという人生の大プロジェクトのリーダーを務めているため、悩み多く忙しい
仕事はもっと告知したい

私の提供する占いやコーチングをお届けするべきクライアント（SA客）と出会い喜んでいただくことで、月商100万超えの報酬をいただいている。

占術を学びつづけている
マインドセットをしている

SNSをあまりやってまない

平等でない、平和でない、愛のない未来はイヤです。

カウンセリングフォーム

- ビジョン：望む形不明確
  - 仕事関係
    - 目標数値はっきりしてない
- 自分に対する素直さ正直さ
  - わからない
    - 後ほど確認
- もってる性格的なもの
  - 周りを気にする
    - わからない
  - 先延ばし
    - 仕事
    - 正解を求める
      - 結果長引いちゃう
        - SNS発信やりたい→先延ばし

Presented with xmind